



## RECHERCHE TECHNICO COMMERCIAL

Poste : Technico-commercial (e) menuiserie intérieure bois

Secteur : Rhône-Alpes (départements 01.38.39.42.69.71.73.74) et PACA  
(départements 2a.2b.04.05.06.07.13.26.30.34.83.84)

Sous la responsabilité et en collaboration avec le Responsable Technique et Commercial, vous êtes en charge du développement et du suivi commercial de votre secteur géographique pour l'ensemble de nos produits.

### Missions

Développer votre secteur commercial en prospectant les entreprises et réaliser les objectifs demandés par l'entreprise.

Planning de tournées à prévoir : 3 semaines de tournées commerciales, 1 semaine de bureau, à l'entreprise.

### Profil recherché

H/F – Bac +2 type BTS Commercial, vous avez une première expérience dans un environnement technique proche du bâtiment.

Dynamique, autonome et organisé(e), vos connaissances techniques et votre sens du service client vous permettent de faire preuve de réactivité.

### Contrat et rémunération

CDI – rémunération comprenant un fixe et un pourcentage sur le CA.  
Véhicule/portable/ordinateur de fonction.

*Pour postuler, adressez-nous votre candidature via notre site internet [www.breheret.com](http://www.breheret.com) ou par mail à [adeline.brault@breheret.com](mailto:adeline.brault@breheret.com)*